



First Select

## قياس أثر وعائد الخطط التسويقية

بتاريخ	اماكن الإنعقاد	الرسوم (\$)	احجز مقعدك
٧ - ديسمبر ٢٠٢٤	البحرين	٢٩٠٠	<a href="#">سجل الآن</a>

### أهداف البرنامج:

- مهارات تنفيذ بحوث تسويقية استباقية و تالية للوقوف على موقف السوق من منتج ما أو تنفيذ الخطط التسويقية الإستراتيجية.
- خطوات تحسين موقف منتج ما في السوق عن طريق إستراتيجيات تسويقية متميزة.
- مهارات إدارية لرجل التسويق الناجح.

First Select

### المشاركون:

مدراء و مشرفي التسويق و فرق عمل التسويق.

### محتويات البرنامج:

- طبيعة التسويق
- جدول العوامل التي تتالف منها البيئة الخارجية الكلية
- الفرص والمشاكل التسويقية
- الدراسات السلوكية للمستهلك الأخير
- تجزئة السوق
- بحوث التسويق

- خطوات البحث التسويقي
- نظم المعلومات التسويقية
- استقصاء احتياجات متذوو القرارات التسويقية من المعلومات
- تحليل السوق وسلوكيات الشراء
- المراحل المختلفة لعملية الشراء الاستهلاكي
- ماذا نقصد بتجزئة السوق ؟
- خطوات اختيار السوق المستهدف
- تحليل المنافسة
- القوى التي تقود المنافسة في الصناعة
- وظائف نظام استخبارات المنافسين
- تهرين في تحليل وتقدير المنافسة
- خطوات تنفيذ البحث التسويقي
- مصادر وطرق جمع المعلومات والبيانات التسويقية
- كتابة التقرير النهائي
- استخدام وسائل الإيضاح في التقارير والعروض الشفهية
- الاتصال
- الصفات الشخصية لرجل بحوث التسويق
- تطبيقات
- خطة عمل ليوم واحد
- تحليل تنافس

#### **أساليب التدريب:**

- المحاضرة القصيرة
- النقاش و الحوار
- العمل ضمن مجموعات
- التمارين الجماعية