



First Select

التميز في إدارة المناقصات والعطاءات المواصفات والعقود

| بتاريخ | اماكن الإنعقاد | الرسوم (\$) | احجز مقعدك |
|-------------------------------|----------------|-------------|--------------------------|
| ٠١ سبتمبر - ٠٥ سبتمبر ٢٠٢٤ | اسطنبول | ٣٣٠٠ | سجل الآن |

الأهداف:

First Select

تعتبر القواعد القانونية الحاكمة لعمليات المناقصات والمزايدات الدولية من الأهمية بهكان الإحاطة بها وفهم المشاكل الإجرائية التي تواجه تلك العمليات بدءا من مرحلة الإعداد للإعلان عن المناقصة العالمية مرورا بباقي المراحل من تلقي العطاءات وفتح الهظاريف وأنتهاءا بالببت في العروض المقدمه وأختيار الأنسب منها وأتخاذ قرار الترسية. ودرء للمنازعات التي قد يثيرها الأخرين الذين لم يتم الترسية عليهم فيتعين على جميع العاملين في مجال المناقصات والمهارسات والمزايدات معرفة القواعد والأسس القانونية التي تحكم تلك العمليات

- الدراسة المتأنية للأسس القانونية في المناقصات العامة
- معرفة الخصائص المميزة للمناقصة العامة عن غيرها من أساليب الشراء
- تحديد الأركان الأساسية للمناقصة العامة
- تحقيق دراسة عملية وورشنة عمل بشأن المشاكل الإجرائية والعملية في المناقصات والهزائدات
- دراسة أساليب الشراء المختلفة التي حددتها اللائحة العامة للمناقصات من الممارسة والأمر المباشر وأوامر التكليف وغيرها
- كيفية إعداد كراسة الشروط والموصفات
- أسلوب التفاوض مع مقدمي العطاءات
- دراسة أعمال لجنة فتح المظاريف ولجان البت
- كيفية عمل تقييم دقيق للعروض الفنية والمالية قبل اتخاذ القرار بالترسية
- التعرف على الطبيعة القانونية للمتقدم بالعطاءات
- الأسس الحاكمة لأعمال لجنة فتح المظاريف والبت في العروض
- التدريب العملي على كيفية صياغة عقود الإدارة

المستفيدون:

- هدرء الإدارات والدوائر المشرفة على أعمال المناقصات والهزائدات
- جميع العاملين في الإدارات والدوائر مسبوقة الإشارة في الشركات والمؤسسات والهيئات والجهات الأخرى
- العاملون بإدارات الشراء أو الاحتياجات أو الامتداد
- الهدراء والاختصاصيين الإداريين المهتمين بالمناقصات والهزائدات
- رؤساء وأعضاء لجان فتح المظاريف ولجان البت
- العاملون بالإدارات التجارية والمالية والقانونية الذين تتصل أعمالهم بالمناقصات والهزائدات

محتويات البرنامج:

الوحدة الأولى:

- التعريف بالمناقصة وأنواعها المختلفة
- المبادئ الأساسية للمناقصات العامة الدولية وإجراءاتها

- الطبيعة القانونية للمتقدم بالعطاءات والأجراءات الحاكمة لها
- المشكلات الإجرائية التي تواجه لجنة فتح المظاريف والبث وأساليب حلها
- حالات إلغاء المناقصة الدولية
- الأثار المترتبة على إلغاء المناقصة
- التطبيقات العملية لأشهر العقود التي تبروها جهة الإدارة
- الخصائص المميزة لعقد التزام المرافق العامة وأثاره القانونية
- التعريف بعقد الأشغال العامة وخصائصه القانونية وإجراءات تنفيذه
- التعرف على القيود السابقة على التعاقد بعد صدور قرار الترسية في المناقصة
- الضوابط والمعايير الحاكمة التي يتعين مراعاتها عند إعداد كراسة الشروط والمواصفات
- الأسس التفاوضية في المناقصات والمزايدات الدولية
- حالات إستبعاد العطاءات والأسس القانونية الحاكمة لها
- حكم إرسال العطاءات بالفاكس
- مدى جواز إجراء التعديل في العطاءات
- الأحكام العامة للتأمين في عقود الادارة
- الأثار التي ترتب على إيراد تحفظات في العطاءات الدولية
- سلطات الادارة في مواجهة المتعاقد معها
- الأحكام المنظمة لتوقيع غرامات التأخير والسلطة الجزائية للأعضاء منها
- الحقوق القانونية للمتعاقد مع جهة الادارة
- مبدأ إعادة التوازن في اللاتزامات العقدية
- المقصود بنظرية عمل الأثير وأثارها القانونية
- نظرية الظروف الطارئة وشروط تطبيقها والأثار المترتبة عليها في التعاقد
- أساليب حسم المنازعات الناشئة عن المناقصات والمزايدات رضاء أو قضاء

الوحدة الثانية:

- حالات إلغاء المناقصة الدولية
- الأثار المترتبة على إلغاء المناقصة
- التطبيقات العملية لأشهر العقود التي تبروها جهة الإدارة
- الخصائص المميزة لعقد التزام المرافق العامة وأثاره القانونية
- التعريف بعقد الأشغال العامة وخصائصه القانونية وإجراءات تنفيذه

الوحدة الثالثة:

- التعرف على القيود السابقة على التعاقد بعد صدور قرار الترسية في المناقصة

- الضوابط والمعايير الحاكمة التي يتعين مراعاتها عند إعداد كراسة الشروط والمواصفات
- الأسس التفاوضية في المناقصات والمزايدات الدولية
- حالات إستبعاد العطاءات والأسس القانونية الحاكمة لها
- حكم إرسال العطاءات بالفاكس

الوحدة الرابعة:

- مدى جواز إجراء التعديل في العطاءات
- الأحكام العامة للتأهين في عقود الإدارة
- الآثار التي تترتب على إيراد تحفظات في العطاءات الدولية
- سلطات الإدارة في مواجهة المتعاقد معها
- الأحكام المنظمة لتوقيع غرامات التأخير والسلطة الجوازية للإعضاء منها

الوحدة الخامسة:

- الحقوق القانونية للمتعاقد مع جهة الإدارة
- مبدأ إعادة التوازن في الالتزامات العقدية
- المقصود بنظرية عمل الأهرير وأثارها القانونية
- نظرية الظروف الطارئة وشروط تطبيقها والآثار المترتبة عليها في التعاقد
- أساليب حسم المنازعات الناشئة عن المناقصات والمزايدات رضاء أو قضاء

أساليب التدريب:

المحاضرات النقاشية:


وتهدف إلى نقل المفاهيم الفلسفية والمعارف الأكاديمية إلى المشاركين بها يساعدهم على تكوين الإطار المعرفي الذي يهكن الانطلاق منه لبناء المحاور الأساسية التي ينطلق منها البرنامج.

المناقشات الجماعية:

وتهدف إلى تبادل الخبرة والمعرفة بين منفذ البرنامج والمشاركين فيه، وبها يساهم في تكوين ثقافة مشتركة بين الجميع تسهم بعد ذلك بنقل تلك الثقافة إلى الواقع التطبيقي في شكل برنامج عمل تطويري للتطبيق السليم للمنظومة التدريبية.

ورش العمل:

وتهدف إلى تجهيز المشاركين في مجموعة من الورش التدريبية التي يسعى من خلالها المدرب Plan Action إلى ترجمة الموضوعات التي يدور حولها البرنامج في شكل خطة عمل تطويرية نتيجتها دليل تطبيقي يمكن للمشاركين الاسترشاد به في عملية نقل أثر التدريب إلى الواقع العملي وبها يظهر في شكل نتائج ملموسة على الأداء الكلي.

97337256847 

info@firstselectbh.com 

www.firstselectbh.com 